

# Red Interamericana de Compras Gubernamentales



## BOLETIN RICG

- [Desde la Secretaría Técnica](#)
- [El oráculo de las compras](#) *Entrevista con Magali Rojas, Presidenta Ejecutiva del OSCE, Perú*
- [El Rincón del experto](#) *Nuevos Desafíos sobre Convenios Marco – Jorge Luis González*
- [Soluciones de Compras Gubernamentales](#) *CompraNet-México- Experiencia en Business Intelligence*
- [Reporte del Observatorio](#) *Montos ChileCompra 2012*
- [El Rincón del Ahorro](#) *US \$2.318.514,17 en Ahorros durante el 2012. CompraRed, Costa Rica-*
- [Resumen Noticias RICG 2012](#)



Organización de los Estados Americanos



## Desde la Secretaría Técnica

Si el año 2012 fue para la Red Interamericana de Compras Gubernamentales intenso y productivo, el 2013 se presenta prometedor y motivador.

Durante el año pasado, se formaron a 700 funcionarios a través de los cursos en línea del Campus Virtual de la OEA, se llevaron a cabo dos talleres subregionales para Centroamérica y Suramérica, una extraordinaria conferencia anual con más de 700 participantes, dos excelentes talleres formativos con la participación de 14 países del hemisferio, varios *webinars*, se publicaron varios documentos de investigación, se lanzó una maestría regional, se incorporó de manera ordenada a varios nuevos miembros de la red como resultado de diferentes procesos electorales habidos en la región ... la lista de logros continúa, pero como están todos detallados en el [Informe Anual de la Secretaría Técnica](#) y en el [Reporte de la VIII Conferencia Anual de la RICG](#), no es necesario cansar a los lectores de esta publicación con una lista exhaustiva. En todo caso, lo más importante es que se fortaleció el espíritu de equipo, de grupo con retos y problemas comunes, en definitiva, de familia de las compras públicas donde los miembros se ayudan unos a otros.

El 2013 debe permitirnos crecer tanto en profundidad como en amplitud. Los miembros de la RICG están ya en la mejor disposición para compartir conocimiento y soluciones, y para desarrollar proyectos nuevos de forma conjunta.

Desde la Secretaría Técnica haremos todo lo que esté en nuestras manos para facilitar ambas cosas. Además, como se ha puesto de manifiesto durante la Conferencia Anual de Panamá, la RICG necesita crecer en sentido horizontal, incorporando a los especialistas en temas clave como la tecnología, los convenios marco o la legislación. Igualmente, es el momento de empezar a definir mecanismos para incorporar a los niveles subnacionales de gobierno que están acercándose a la RICG con interés creciente.

Durante el primer trimestre de este nuevo año, la RICG lanzará el Observatorio de las Compras Gubernamentales y, en breve, el nuevo website. Ambas herramientas serán fundamentales para el desarrollo exitoso de todas las actividades a realizar en el 2013, y para incrementar la difusión de la propia RICG y de los logros de cada uno de sus integrantes.

Para incrementar aún más la motivación de quienes somos parte de la RICG, la Red se encuentra en proceso de definición de dos nuevos proyectos de apoyo a la Red, uno enfocado en la profesionalización de las compras públicas, liderado por el BID, y el otro enfocado en las compras públicas sostenibles, liderado por el IDRC.

Con la consabida implicación de todos los integrantes de esta familia de la RICG y los aportes de las nuevas caras que incorporaremos este año, seguramente en la Conferencia Anual de este año 2013, que tendrá lugar en Montevideo, Uruguay, tendremos una larga historia de actividades y logros en esta misión de apoyar a cada uno de los países de América Latina y el Caribe en sus iniciativas para mejorar el funcionamiento de las compras públicas.

Desde la Secretaría Técnica partimos con el mayor entusiasmo, ese que nos transmiten los miembros de la Red en cada uno de sus mensajes.

El Boletín es una publicación de la RICG, a través de la Secretaría Técnica con el soporte de la OEA, el BID, y el IDRC

ISSN: 2224-4956

<b>Equipo de edición</b>	<b>Miguel A. Porrúa</b>	Especialista Senior Programa e-Gobierno OEA
	<b>Helena Fonseca</b>	Secretario Técnico RICG Especialista Programa e-Gobierno OEA
<b>Representante del Comité Ejecutivo:</b>	<b>Javier Dávila</b>	Titular de la Unidad de Política de Contrataciones Públicas, Secretaría de la Función Pública de México

## El oráculo de las compras



**Entrevista con Magali Rojas**  
 Presidenta Ejecutiva del Organismo  
 Supervisor de las Contrataciones del  
 Estado Gobierno de Perú

### ¿Cómo llegó Usted a desempeñar el cargo de Presidenta Ejecutiva del Organismo Supervisor de las Contrataciones del Estado (OSCE)?

En Agosto de 2011, después de más de 18 años de experiencia profesional en el Sector Público, en temas de gestión pública, sistemas administrativos y contrataciones públicas, fui convocada por el Poder Ejecutivo para asumir el cargo de Presidenta Ejecutiva del Organismo Supervisor de las Contrataciones del Estado – OSCE, planteándome el reto de liderar un importante esfuerzo institucional orientado al fortalecimiento institucional y a la mejora de su eficiencia y efectividad organizacional, para promover la correcta utilización de los recursos públicos, así como generar mayor confianza ciudadana en las compras públicas.

### ¿Cuáles han sido los mayores logros que Usted ha tenido desde su desempeño como Presidenta Ejecutiva del OSCE?

A partir de dicha fecha y con el respaldo del Poder Ejecutivo, hemos concretado un cambio significativo de la estructura organizacional y normativa, que nos viene permitiendo una mayor fortaleza del OSCE al interior del Estado. En esa línea, y conscientes de que la contratación pública tiene una importancia estratégica para lograr los objetivos de desarrollo del país, nos hemos orientado a la implementación de nuevos métodos y procesos de compras públicas, diseñando políticas de gestión referidas a productos, proveedores, procedimientos y sistemas de información que generen economías al Estado, compatibles con la calidad de los bienes y servicios requeridos. Todo ello, mediante herramientas asociadas a las compras corporativas, convenios marco, subasta inversa, documentos estándar, Registro Nacional de Proveedores y optimización

del Sistema Electrónico de Contrataciones del Estado (SEACE), que en un futuro no muy lejano, se encuentre debidamente integrado a otros sistemas de la administración pública.

Asimismo, hemos reformulado el esquema de desarrollo de capacidades hacia una capacitación de públicos focalizados, usando contenidos validados y evaluando su impacto, además de enlazar este esquema con el proceso de certificación de funcionarios de los órganos de contratación de las entidades públicas, que en su segunda fase, será por niveles y perfiles, comprendiendo a cerca de 72,000 personas; dicho proceso está orientado a fortalecer las capacidades en cuanto a gestión de sistemas de información, productos y conocimiento del mercado, como también de aspectos legales que optimicen los procedimientos de contratación y generen valor por dinero para el Estado.

### ¿Qué cambios considera necesarios para el mejoramiento de la implementación de las políticas de compras gubernamentales existentes en Perú?

Las contrataciones públicas no son sólo el medio para abastecer a las entidades públicas de los bienes y servicios necesarios para el cumplimiento de sus funciones, sino que al mismo tiempo, dada la magnitud de las mismas y el impacto en la población, constituyen una de las principales herramientas de ejecución de la política económica y social del Estado.

En tal sentido, hemos emprendido un conjunto de medidas específicas para mejorar el abastecimiento efectivo y oportuno de los requerimientos de las entidades públicas, generando la satisfacción de sus necesidades y aminorando la percepción de corrupción en los procesos de contratación, por parte de la ciudadanía, entre las cuales podemos citar:

- El fortalecimiento del rol supervisor del OSCE.
- El desarrollo de capacidades de gestión en la contratación pública, orientada a la certificación de funcionarios por niveles de complejidad.

- La reformulación de formas de intervención en las entidades: acompañamiento técnico, asistencia técnica, capacitación, etc.
- El desarrollo y la implementación de mecanismos efectivos y transparentes de contratación pública.
- El fortalecimiento de las Oficinas Zonales del OSCE, acorde con la descentralización del Estado
- El fortalecimiento del gobierno electrónico como la vía más idónea para las compras gubernamentales.

¿Perú, como uno de los países líderes en implementar programas de formación a funcionarios en compras públicas y en poseer un gran número de expertos en el tema, qué recomienda usted a los demás países de la región, como Presidenta Ejecutiva del OSCE para un adecuado programa de certificación y capacitación de sus funcionarios?

El desarrollo de capacidades en materia de contrataciones públicas, según nuestra experiencia, debe estar orientado a desarrollar y fortalecer conocimientos, habilidades y actitudes en la gestión de compras, teniendo en cuenta que este proceso no sólo se reduce a la adquisición de conocimientos teóricos o a un aprendizaje memorístico, ni tampoco al simple entrenamiento práctico, sino que integra todas las formas de aprender del ser humano, complementando lo teórico con lo práctico y orientando lo aprendido a la acción.

Es así que la estrategia del OSCE se ha focalizado en migrar de un rol capacitador (desde el punto de vista cuantitativo) a ser una entidad que desarrolle capacidades en los actores del sector público que intervienen en el proceso de contrataciones (desde un punto de vista cualitativo), es decir a los funcionarios del área logística y de las áreas usuarias; con el fin de que gestionen óptimamente sus compras, obtengan buenas prácticas y ejecuten con calidad el presupuesto asignado. Este desarrollo de capacidades pasa por cerrar brechas de competencias, a través de la certificación de funcionarios por niveles, sobre la base de determinados perfiles y mallas curriculares. Del mismo modo, este proceso está vinculado al desarrollo y/o fortalecimiento de los otros actores del sistema de contrataciones.

¿Qué nuevos retos 2012-2013 en contratación pública tiene el Organismo Supervisor de las Contrataciones del Estado (OSCE) a su cargo?

Dada la importancia y el rol económico, social y medioambiental que desempeñan las compras públicas en el Perú, se presentan una serie de retos para el 2012-2013, que van de la mano con la integración de los sistemas administrativos del Estado, y con la eficiencia pública frente al ciudadano.

Precisamente, conforme al Plan Estratégico que hemos definido para el período 2012 – 2016, entre los principales retos que se presentan para el OSCE, se encuentra la profundización de la desconcentración de funciones a nivel nacional, brindándole competencias específicas a nuestras oficinas zonales; el énfasis en la capacitación y certificación de los operadores de compra a nivel nacional, el desarrollo de acompañamientos técnicos, de manera que la aplicación de la normativa de contrataciones del Estado trascienda el ámbito objetivo de su misma aplicación, materializándose en compras eficientes para el Estado; y el fortalecimiento de nuestro rol supervisor en todas las unidades orgánicas competentes, en forma oportuna y proactiva, con la sistematización de los precedentes administrativos, promoviendo la predictibilidad en las decisiones y actos relacionados a la gestión de compras públicas.

¿Cómo percibe y valora el rol de la RICG en su relación con otros países?

La RICG constituye un foro muy importante para el intercambio de experiencias a nivel regional en materia de contratación y gestión pública, permitiendo intercambiar información y socializar con los entes rectores de los sistemas nacionales de contratación pública de los países de la región, así como con organismos y organizaciones internacionales de desarrollo, académicos y de la sociedad civil.

En general, nuestra participación en la RICG ha tenido efectos positivos para la gestión de las contrataciones públicas en el Perú, puesto que nos permite conocer sistemas y prácticas que contienen modalidades exitosas en otros países. De igual manera, constituye un espacio internacional de presentación de nuestros avances y proyectos realizados, con el objeto de difundir nuestros logros y sus resultados.

## Rincón del experto



**Jorge Luis González**  
Experto Internacional en Compras Públicas Ecuador

Licenciado en Ciencias Jurídicas por la Pontificia Universidad Católica de Ecuador, con estudios de postgrado en la Universidad Andina Simón Bolívar. Ex Director del Instituto Nacional de Contratación Pública de Ecuador (INCOP), ex miembro y ex Presidente de la Red Interamericana de Compras Gubernamentales (RICG).

Ha desempeñado diversos cargos en el Consejo Nacional de Zonas Francas y en el Ministerio de Industria y Competitividad; asimismo, ha sido miembro del equipo negociador del Acuerdo Comunidad Andina de Naciones – Unión Europea.

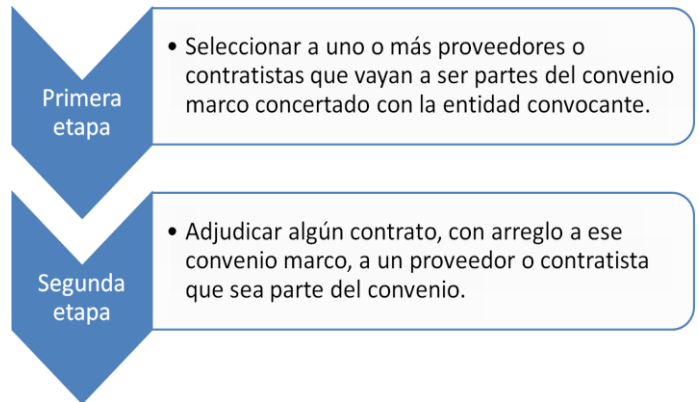
### NUEVOS DESAFIOS SOBRE CONVENIOS MARCO

Aquella modalidad de proceso complejo que tiene la virtud de agregar la demanda de bienes y servicios y posibilitar una compra ordenada, homologada y ágil de parte de las entidades, cada vez va ganando más terreno dentro de las prácticas de compras públicas de los países de la Región.

Claramente se conocen los beneficios que aporta este proceso a las adquisiciones públicas: mejora de calidad y precio por efectos de la agrupación de demanda, y evidentes ahorros por eficiencia operacional, al evitar miles de procesos de compra, empleo de recursos humanos, homologación de características y marcas, cortos tiempos en el aprovisionamiento en general.

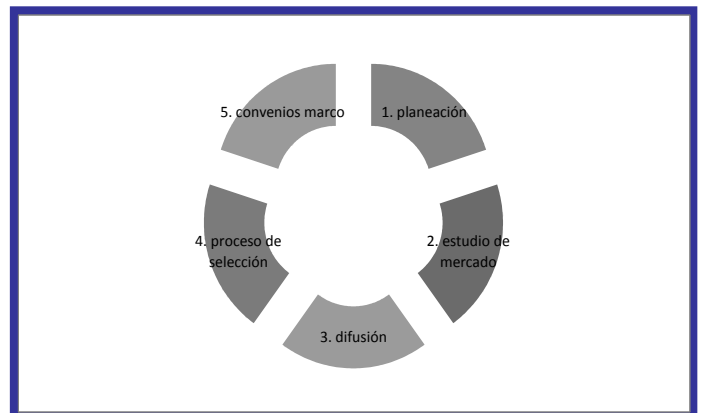
Claramente se distinguen dos etapas en este proceso: la de selección y la operativa, es decir, aquella en que las entidades compradoras hacen sus adquisiciones.

Gráfico 1: Etapas



A raíz de la creación de entes rectores o reguladores de las compras públicas, la primera fase de selección está a su cargo, aunque bien pudiera hacerlo otra entidad o un grupo de entidades.

Gráfico 2: Primera etapa: selección



La concepción, planificación, análisis, difusión, proceso de selección y estructuración del convenio marco requieren de algunas precisiones que determinarán el nivel de éxito del mecanismo.

En efecto, es primordial estimar adecuadamente la necesidad o la demanda pública de bienes y servicios para establecer el número de compradoras, su ubicación y volumen del mercado.

Una mala estimación del nivel de compras podría significar dificultades para los proveedores, bien sea porque pudieran ver sobrepasada su capacidad de producción o comercialización (en caso de una estimación diminuta), o bien porque la sobre estimación de ventas resultaría en futuras pérdidas por haber previsto en demasía materias primas, insumos o productos. Desde luego, las entidades compradoras podrían también verse afectadas por efectos de demoras en las entregas y desabastecimiento.

La ubicación y número de entidades son indispensables para encuadrar otras condiciones de la entrega: sitios, logística, transporte, costes, riesgos de almacenamiento y de conservación de los productos, plazos de entrega, etc.

A su vez, desde el punto de vista de la oferta, es necesario conocer algunos aspectos relevantes y determinantes en los resultados del proceso. Una descripción mínima de mercado debería incluir datos de los posibles proveedores, su ubicación, su composición por tamaño (micro, pequeñas o medianas empresas), por su actividad (productores, distribuidores mayoristas, comercializadores minoristas), posibilidades de abastecimiento en atención al volumen de la demanda.

No estaría por demás analizar inclusive las prácticas del mercado, como por ejemplo los precios de venta al sector público y al sector privado, el nivel de concentración de agentes en los procesos de producción o comercialización, todo esto con miras a evitar prácticas no deseables como reparto de cuotas, acuerdos de precios o distribución geográfica entre los posibles proveedores.

La difusión del mecanismo en general y de cada proceso en particular es necesaria para involucrar a los futuros proveedores, con ánimo de contar con una real competencia, así como para incentivar la participación de la sociedad civil y también de los organismos de control,

quienes deben jugar su rol en la estructuración y ejecución del proceso.

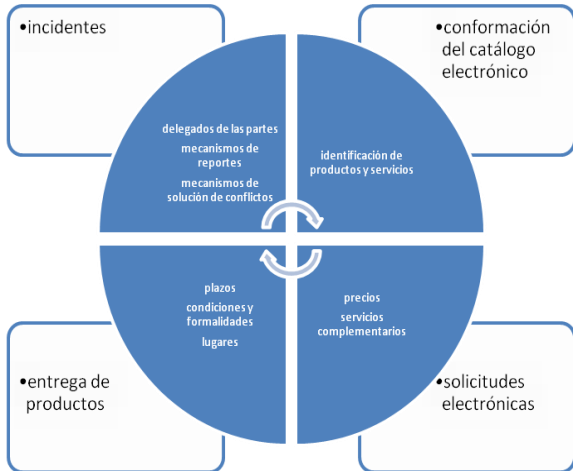
Especial cuidado debe merecer la estructuración del convenio marco. Éste deberá contener descripciones relacionadas con las obligaciones del proveedor de cara a los pedidos de las entidades, verbigracia entregas, plazos, formalidades documentales, riesgos a su cargo, necesidades de reposición, mantenimiento, reparación, etc. Además, deberá establecer reglas sobre prevención o corrección de conflictos, así como remedios y sanciones frente a los posibles incumplimientos.

Pero también debe establecer algunas responsabilidades frente a la operación del convenio, como por ejemplo la carga de información para la catalogación, la actualización de la misma, el reemplazo de productos cuando le sea permitido, eventualmente reportes al organismo rector o las entidades.

La etapa de operación va a depender fundamentalmente de la buena estructuración de la fase de selección. Las entidades sentirán un real beneficio del mecanismo siempre que se obtenga lo siguiente:

- Mejores precios que los que ellos obtenían cuando hacían compras individuales, aunque esto no siempre pudiera ser posible por lo variable y complejo del mercado.
- Mantenimiento y mejora de la calidad y funcionalidad de los productos y servicios puestos a su disposición.
- Reducción palpable de tiempos para el aprovisionamiento.
- Facilidad en el proceso de compra y entrega (órdenes de compra emitidas a través del catálogo electrónico).
- Eliminación de trámites y requisitos que normalmente deben seguir para comprar cuando lo hacen por su cuenta.
- Facilidades adicionales como descuentos por volumen, servicios complementarios sin costo (mantenimiento preventivo, garantías técnicas, atención preferencial en repuestos y reparaciones, etc.)

Gráfico 3: Segunda etapa: operación



De cara al futuro, siempre es necesario innovar y evolucionar hacia nuevas prácticas que vayan perfeccionando el mecanismo, o rompiendo inercias y reglas que, por rutinarias y conocidas, impiden optimizar las condiciones de calidad y precio.

La primera innovación se refiere a conformar un convenio marco de tipo abierto, es decir, aquél que permite el ingreso de nuevos proveedores o productos una vez suscrito el acuerdo. Es necesario entonces considerar cuáles son las condiciones y la periodicidad en que se podría dar el ingreso de otros proveedores distintos a los seleccionados originalmente.

Las ventajas de esta modalidad serán contar con otras opciones, mejorar precios, calidad y condiciones. Las desventajas, sobre todo para los proveedores seleccionados, será una mayor incertidumbre sobre el real tamaño del mercado y las posibilidades de venta.

La siguiente innovación sería analizar la conveniencia de hacer una segunda etapa competitiva. En principio, la riqueza del mecanismo de convenios marco son las compras ágiles que ofrece un catálogo electrónico con determinado número de productos y proveedores, y unas condiciones de precio y especificaciones ya definidas.

Frente a ello, realizar una nueva competencia entre los proveedores implicará sacrificar agilidad. No obstante, esta alternativa podría significar mejorar las condiciones económicas y técnicas de la prestación.

Desde luego, hablando de innovaciones, no se pueden dejar de lado aquellas que implican explorar nuevas modalidades para los procesos de selección (primera etapa) o de adjudicación (segunda etapa), labor que corresponde a la entidad compradora.

Desde la tradicional licitación, pasando por procesos que involucran diálogos y negociaciones competitivas, hasta incluso la subasta inversa como mecanismo de fijación de precio final, son opciones que están hoy por hoy a la mano de los países a la hora de implementar convenios marco.

Lo interesante es que, aunque hay camino desbrozado por algunos países, los que vienen detrás pueden obtener mejores resultados aprovechando la experiencia acumulada e implementando innovaciones. Por cierto, ningún país puede decir que ha llegado al final del trayecto, ni que tiene las soluciones ideales. Siempre es posible ir más allá.

***Una mala estimación del nivel de compras podría significar dificultades para los proveedores, bien sea porque pudieran ver sobrepasada su capacidad de producción o comercialización (en caso de una estimación diminuta), o bien porque la sobre estimación de ventas resultaría en futuras pérdidas por haber previsto en demasía materias primas, insumos o productos.***

# Soluciones de Compras Gubernamentales



**México**  
www.compranet.gob.mx

La plataforma electrónica, **CompraNet** es una solución transaccional y de análisis de la información que gestiona anualmente más de 100 mil procedimientos de contratación, cuyo monto asciende hasta 80 mil millones de dólares (8% del PIB).

La administración pública federal tiene más de 260 dependencias y entidades con más de 3,300 unidades compradoras. A la fecha existen más de 7,500 operadores certificados de la plataforma electrónica y han sido capacitados en su uso más de 12,500 servidores públicos mediante una plataforma de *e-learning*.

Los módulos de CompraNet son los de contratación (Licitación pública, invitación a cuando menos tres proveedores y adjudicación directa, subastas inversas, registro de proveedores y contratistas, inconformidades y registro de testigos sociales y sus testimonios). Las funcionalidades más importantes de CompraNet son el uso de firma electrónica avanzada como medio de identificación, la creación de expedientes electrónicos y el acceso a la información agregada mediante una herramienta de *Business intelligence* en datos abiertos y pdf activos.

A mediados de 2012 se inició el proceso de contratación de la licencia del módulo DataMart de la ESoP (Enterprise Sourcing Platform), requerida para implementar el Módulo de Información e Inteligencia de Mercado de Contrataciones Públicas en CompraNet.

El MIIMCP ha sido implementado con el *software Business Intelligence* Empresarial (WebFOCUS) de la empresa *Information Builders*.

## Experiencia en Business Intelligence

Portal CompraNet:

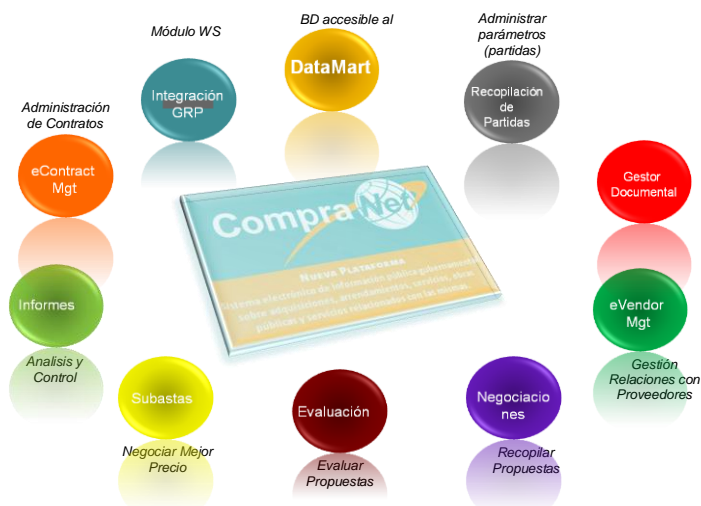
- 260,000 expedientes electrónicos creados.
- 175,000 procedimientos de contratación difundidos.
- 145,000 registros con datos relevantes de contratos.
- 30,000 visitas diarias en promedio en el sitio.

Unidades Compradoras (UC):

- 3,650 unidades compradoras de los tres niveles de gobierno.
- 8,900 operadores certificados utilizan CompraNet.
- En 257 dependencias y entidades del Gobierno Federal.

Proveedores y Contratistas:

- 90,000 personas morales y físicas habilitadas.
- 30,000 empresas han celebrado al menos un contrato.
- 2,000 empresas forman parte del RUPC.





## Reporte del observatorio



Un total de USD \$8.053.642.737 se transaron durante el 2011 los 850 organismos públicos a través de la plataforma de licitaciones de ChileCompra [www.mercadopublico.cl](http://www.mercadopublico.cl), lo que se tradujo en 10 mil órdenes de compra diarias y más de 2 millones anuales. Lo anterior representó 342 mil oportunidades de negocio anuales en un mercado que ha ido aumentando sus niveles de competitividad.

En los últimos dos años las ofertas por proceso aumentaron en 17%, llegando a 6,2 ofertas por cada licitación publicada en [www.mercadopublico.cl](http://www.mercadopublico.cl), alcanzando un ahorro de US\$ 276 millones, es decir un aumento en el ahorro de US\$ 46 millones en comparación con los US\$ 230 millones del año 2010.

### Indicadores ChileCompra para el 2012:

**USD \$8.000 millones anuales en compras públicas.**

**350 mil licitaciones.**

**42 Convenios Marco para bienes y servicios.**

**850 agencias y organismos públicos utilizando el sistema.**

**13.000 unidades de compra.**

**17 unidades por cada agencia.**

**102 mil proveedores.**

**USD \$280 .000 millones en AHORROS**

**USD \$3.200 millones adjudicados a MIPES (40% del total) Más del doble que en la Economía Nacional**



Sólo el 0,08% de los procesos recibe algún reclamo por parte de los proveedores que participan.

## El Rincón del Ahorro



### Ahorros en Convenios Marco CompaRed, Costa Rica

**Compr@Red** es el Sistema de Compras Gubernamentales que el Ministerio de Hacienda de Costa Rica ha puesto a disposición de la Administración Central (Ministerios e instituciones adscritas) de forma obligatoria y optativa para el resto del sector público, como un instrumento de uso gratuito para la dar a conocer por medio de Internet, sus demandas de bienes, obras y servicios, a su vez los proveedores pueden conocer, participar y darle seguimiento desde el inicio hasta su finiquito a los procedimientos de contratación administrativa del Estado costarricense.

Actualmente, existen 6 Convenios Marco en ejecución, los cuales agrupan un catálogo electrónico que posee 4.895 productos catalogados.

Se ha considerado una metodología para calcular los ahorros que se obtienen en la implementación de esta figura de contratación, la cual sin lugar a dudas brinda un gran beneficio en la agilidad para abastecer de bienes y servicios a las instituciones públicas costarricenses que lo utilizan, la misma se basa en el cálculo de acuerdo al monto de compra y su equivalencia con los trámites tradicionales de contratación de acuerdo al promedio de presupuestos con que cuentan las instituciones compradoras y que es ajustada cada año por la Contraloría General de la República, versus lo que tarda una compra de convenio marco.

Se identifican ahorros en los siguientes tres rubros importantes:



Para el 2012 los ahorros obtenidos fueron los siguientes:

**Convenio Marco de Suministros  
de Oficina y Papelería Ahorro**  
**USD \$899.611,65**

**Convenio Marco de Compra de  
Tiquetes Aéreos Ahorro**  
**USD \$569.666,41**

**Convenio Marco de Servicios de  
Limpieza**  
**USD \$675.923,85**

**Convenio Marco de llantas**  
**USD \$184.136,86**

**Total Ahorro 2012**  
**USD \$2.318.514,17**

## Resumen Noticias RICG 2012

Hacer clic en la noticia de su preferencia



Organización de los Estados Americanos



### Reunión de coordinación del Proyecto de Profesionalización en Compras Públicas.

En el marco de las actividades de la RICG, y con el

objetivo de diseñar un Proyecto de Profesionalización de las Compras Públicas en la región liderado por la OEA y el BID, se realizó la primera reunión del grupo de trabajo del proyecto conformado por Chile, Ecuador, Panamá y Perú, con el fin de identificar los elementos comunes a considerar para el desarrollo de capacidades y certificación en contrataciones públicas. Este taller se llevó a cabo gracias a la colaboración del Organismo Superior de Contrataciones del Estado (OSCE) de Perú. **Lugar y fecha: Hotel Meliá, Lima Perú, 17 y 18 de diciembre de 2012. Ver más...**



### Apoyo de la RICG al Proyecto de Transparencia de la USAID para reforma legal en contrataciones del Estado de Guatemala.

A solicitud de la USAID - Guatemala, la RICG, a través de la OEA y el BID, y el apoyo de intercambio de experiencias por parte de Chile, Costa Rica y México, prestó asistencia técnica a una comisión parlamentaria de Guatemala con el fin de aportar buenas prácticas en la materia como parte de la iniciativa de la USAID de apoyar la elaboración de una reforma legal en Contrataciones del Estado en Guatemala. **Lugar y fecha: Centro de la AECID, Ciudad de Guatemala, 21 de noviembre de 2012. Ver más...**



### Celebración del Taller sobre TIC en Compras Públicas.

El evento fue organizado y financiado conjuntamente por la RICG,

a través de la OEA, el IDRC y el BID, y la Agencia Española de Cooperación Internacional para el Desarrollo -AECID- de La Antigua, Guatemala, con el objetivo de transferir

conocimientos y habilidades básicas en la implementación de Plataformas Electrónicas de Compras Públicas que contribuyan a reducir el tiempo, costo y riesgo que pueda conllevar el desarrollo de e-compra-gubernamentales. Se destaca la participación de Directores Generales (o equivalentes) de Contratación Pública y Gerentes Técnicos responsables de implementar este tipo de herramientas de 15 países de Latinoamérica. **Lugar y fecha: Centro de la AECID, Ciudad de La Antigua, Guatemala, 19 y 20 de noviembre de 2012. Ver más...**



Organización de los Estados Americanos



### Reunión de coordinación del Proyecto en Compras Públicas y Crecimiento Sustentable.

En el marco de las actividades de la RICG, y con el objetivo de diseñar un Proyecto en Compras Públicas Sustentables en la región liderado por la OEA y el IDRC, se llevó a cabo la primera reunión del grupo de trabajo conformado por: la EGADe del Tecnológico de Monterrey-México, Brasil, Chile, Costa Rica y Panamá. Uno de los objetivos del Proyecto es generar conocimiento empírico que apoye el diseño de políticas de compras Públicas sustentables, así como la formación de recursos humanos capaces de liderar la concepción e implementación de las políticas mencionadas. **Lugar y fecha: OEA, Washington DC, 8 y 9 de noviembre de 2012. Ver más...**



### Celebración del Taller sobre Convenios Marco en Compras Públicas.

El evento fue organizado y financiado conjuntamente por la RICG, a través de la OEA, el IDRC y el BID, y la Agencia Española de Cooperación Internacional para el Desarrollo -AECID- en Bolivia, con el objetivo de generar conocimientos y habilidades básicas para la implementación de sistemas de convenios marco en los países de la RICG. Se destaca la participación de Directores Generales (o equivalentes) de Contratación Pública y Gerentes Técnicos responsables de implementar este tipo de herramientas de 12 países de Latinoamérica. **Lugar y fecha: Centro de la AECID, Ciudad de Santacruz de la Sierra, Bolivia, 5 y 6 de noviembre de 2012. Ver más...**



Virtual del Departamento para la Gestión Pública Efectiva, otorgó más de USD \$249.800.00 en becas para la capacitación en compras públicas de 712 funcionarios del estado de Latinoamérica y El Caribe. Ver información sobre el curso...

Curso “Gestión de las Compras Públicas. Al cierre de las ediciones del año 2012, la OEA, a través de su Campus



los fondos del IDRC para el nuevo Proyecto en Compras Públicas y Crecimiento Sustentable. La EGAD fue seleccionada entre 17 instituciones latinoamericanas postuladas al llamado a expresiones de interés publicado por la RICG en el segundo semestre de 2012, con el fin de liderar y coordinar la implementación del componente de investigación del proyecto. Este componente trabajará junto a un segundo componente enfocado en el diseño e implementación de políticas de compras públicas sustentables liderado por la OEA.

Elección de la EGAD Business School del Tecnológico de Monterrey de México, como entidad ejecutora de



Información del Ministerio de Planeamiento de Brasil. El Presidente de la RICG, Ing. Eldis Sánchez y otros miembros de la Red, participaron en este importante evento dentro del panel de “Políticas de Sustentabilidad de las compras Gubernamentales en América Latina”. Lugar y fecha: Bello Horizonte, Brasil, 21 de noviembre de 2012. Ver más...

Participación de la RICG en el V Seminario Internacional de Oportunidades para las MIPYMES en Compras Gubernamentales. El evento fue organizado por la SEBRAE y la Secretaría de logística y Tecnología de la



Compras Públicas en América Latina y el Caribe’, financiado por el IDRC, se diseñó un Programa virtual de Formación Superior en Compras Públicas, con el fin de brindar a los

Anuncio del lanzamiento del Programa de Formación Superior en Compras Públicas de la UNSAM. En el marco del componente regional para el

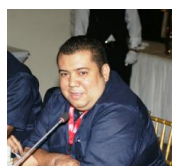
‘Fortalecimiento de los Sistemas de

actores involucrados en la materia, herramientas adecuadas a sus necesidades, para que sean capaces de interactuar de manera ética, eficiente, eficaz y transparente dentro del Sistema de Compras del Estado. El lanzamiento de este Programa se realizará en Abril de 2013. Ver más...



la RICG participaron en el Congreso del CLAD, en el Panel que se desarrolló sobre ‘Modernización y transformación de los sistemas nacionales de contratación pública como medio para impulsar la eficiencia de la administración pública y el crecimiento económico’, dentro del área: Transparencia y rendición de cuentas para la implantación del buen gobierno y de la ética pública. Lugar y fecha: Cartagena de Indias, Colombia, 30 de octubre al 2 de noviembre de 2012. Ver más...

Participación de la RICG en el XVII Congreso Internacional del CLAD sobre la Reforma del Estado y de la Administración Pública. Miembros de



2012-2013 al Ing. Eldis Iván Sánchez como nuevo Presidente de la RICG. En la misma sesión se eligió el nuevo comité ejecutivo de la Red, conformado por Chile, Colombia, El Salvador, México y St. Lucía; y a Montevideo, Uruguay como la sede de la IX Conferencia Anual del 2013. Ver más...

Elección del nuevo Presidente de La RICG: Durante las sesiones privadas de la VIII Conferencia Anual de la RICG, los representantes de 26 países de la región, eligieron por unanimidad para el período



Generales de Brasil por el alto impacto en las compras gubernamentales de la región con su iniciativa “Compras Públicas Sustentables”. Igualmente se otorgó reconocimiento a ChileCompra por el proyecto “Aplicación Gestión de Contratos electrónica en Mercado Público”. Lugar y fecha: Hotel RIU Plaza, Ciudad de Panamá, 12 de Septiembre de 2012. Ver más...

Entrega de la primera edición del Premio a la “Innovación en las Compras Gubernamentales. El premio fue otorgado durante la VIII Conferencia Anual de la RICG, al Departamento de Logística y Servicios



[Entrega de la tercera edición del Premio al Liderazgo "JOSEPH FRANCOIS ROBERT MARCELLO" en Compras Públicas.](#) Durante la VIII

Conferencia Anual de la RICG, se otorgó el Premio al Liderazgo en Compras Públicas al Licenciado **Javier Dávila, Titular de la Unidad de Política en Contrataciones Públicas de México.** Lugar y fecha: **Hotel RIU Plaza, Ciudad de Panamá, 12 de Septiembre de 2012.** Ver más...



[Primer Ministro de Haití realizó el lanzamiento del curso en línea "Gestión de las Compras Públicas" en francés.](#) Gracias al apoyo de la OEA, a

través de su Campus Virtual, y del financiamiento del BID, 320 funcionarios haitianos fueron capacitados en compras públicas durante el 2012. Ver más...



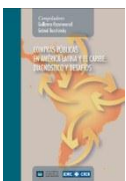
[VIII Conferencia Anual de la RICG:](#) El evento atrajo a más de **700 invitados, entre los cuales 26 países de las Américas y expertos internacionales** en las

compras gubernamentales de la región y el mundo. Lugar y fecha: **Hotel RIU Plaza, Ciudad de Panamá, 11 al 13 de Septiembre de 2012.** Ver más...



[Taller Subregional de América del Sur:](#) El taller fue realizado en el marco de la Conferencia Anual de la RICG, con una participación de las altas autoridades en compras Públicas de

los países de Sudamérica y expertos internacionales y funcionarios de los organismos de apoyo que conforman la RICG. Lugar y fecha: **Hotel RIU Plaza, Ciudad de Panamá, 10 de Septiembre de 2012.** Ver más...



[Edición del libro "Compras Públicas en América Latina y El Caribe. Diagnóstico y Desafíos.](#) Este libro es una compilación de una serie de investigaciones llevadas a cabo en el

marco del Programa ICT4GP/IDRC, el cual apunta a caracterizar el estado actual de las compras públicas en la región en algunas de sus dimensiones más significativas, y a plantear los principales desafíos hacia el futuro. Ver más...



[Asistencias vía Adobe Connect a Perú](#) para el análisis de las diferentes formas de contratación de medicamentos; y a [Colombia](#) en materia de Catálogo de

Bienes y Servicios. 2012.



[Suriname realizará reforma del gasto público con préstamo de US\\$20 millones del BID:](#) El Banco

Interamericano de Desarrollo (BID) aprobó un préstamo programático por US\$20 millones en Surinam para apoyar las reformas de gestión del gasto público que tienen como objetivo diversificar la base económica del país, aumentar el potencial de crecimiento y aliviar la pobreza. Ver más...



[Asistencia técnica a Costa Rica para "Integración del Sistema Nacional de Compras Públicas, a partir de las plataformas tecnológicas existentes en Costa Rica".](#) En respuesta a las

manifestaciones de interés del Gobierno de Costa Rica la OEA y el BID, asesoró a las autoridades de Costa Rica en la elaboración de un documento de alternativas y plan de acción para la integración del Sistema Nacional de Adquisiciones de Costa Rica, a partir de los modelos y mercados existentes, y basada en la interoperabilidad de las soluciones.



[Taller Subregional de América Central:](#) El taller fue realizado en el marco de la Conferencia Internacional "Integridad en las Contrataciones Públicas", con una participación de 35

personas entre las cuales, autoridades en compras gubernamentales de los países de Centroamérica, México, Perú y Chile, expertos internacionales y funcionarios de los organismos de apoyo que conforman la RICG. Lugar y fecha: **Hotel Camino Real de Santa Fe, Ciudad de México, 27 y 28 de Marzo de 2012.** Ver más...